

Curriculum Vitae



O Mnie

Jestem osobą kompetentną i skrupulatną, przywiązującą szczególną wagę do efektywnej współpracy zespołowej. Doświadczenie zdobyte podczas pracy dla przedsiębiorstw amerykańskich i brytyjskich z powodzeniem wykorzystałem w trakcie prowadzenia własnej działalności handlowo-usługowej na terenie Polski.

Współpracując zarówno z klientem indywidualnym, jak i biznesowym, rozwinąłem umiejętność trafnej identyfikacji potrzeb odbiorców, co pozwala mi dostarczać usługi precyzyjnie dopasowane do ich oczekiwań. Prowadzenie własnej działalności wymagało ode mnie wysokiego poziomu organizacji pracy, obejmującego między innymi skuteczne zarządzanie logistyką dostaw, kontrolę budżetu oraz terminową realizację powierzonych zadań. Praca w środowisku międzynarodowym, a także kontakt z klientami o zróżnicowanym pochodzeniu, statusie materialnym i społecznym, umożliwiły mi dogłębne zrozumienie mechanizmów warunkujących skuteczną obsługę oraz znaczenia indywidualnego podejścia do każdego klienta.

Kontakt

Tel. +48 607 079 572

E-mail: dominikdworznik@gmail.com

Www: www.cvdominik.com

Adres:

Ul. Wilgotna 6/9
30-662 Kraków

Doświadczenie

2025-2026

Heban Sp. Z.o.o. Sp. K.
Doradca Handlowy

- Sprzedaż, oraz doradztwo techniczne w zakresie materiałów wykończeniowych, klientom indywidualnym i firmowym,
- Obsługa klienta,
- Rozbudowa bazy danych klientów,
- Obsługa posprzedażowa,
- 1400 zadowolonych klientów,
- 1,918,735 obrotu

2024

Stena Line
Steward

- Obsługa pasażerów linii morskich,
- Dbłość o pozytywny wizerunek firmy,
- Dbłość o bezpieczeństwo pasażerów

2019-2023

Działalność Wykończeniowa
Właściciel

- Rozbudowa bazy danych klientów,
- Wyceny materiałów wykończeniowych,
- Zamawianie materiałów na wykonywaną usługę,
- Realizacja projektów,
- Zarządzanie projektem: terminowość, jakość, koszt
- Zatrudnianie pracowników,
- Współpraca z architektami i projektantami,
- Promocja firmy na rynku lokalnym

2017-2019
Coriander Buildings
Project Manager

- Nadzór nad terminowością projektu,
- Kontrola jakości,
- Zamawianie niezbędnych materiałów,
- Zarządzanie podległą grupą pracowników,
- Nadzór nad kosztem realizowanych projektów,
- Zarządzanie bezpieczeństwem pracy,
- Współpraca z architektami i projektantami,
- Raportowanie postępu prac do biura

2014-2015
Granite & Marble Corp
Manażer ds. sprzedaży

- Rozwijanie bazy danych klientów,
- Spotkania sprzedażowe,
- Współpraca z architektami i projektantami,
- Nadzór nad postępowaniem prac montażowych (kamień naturalny),
- Obsługa klienta,
- Raportowanie sprzedaży

2013-2014
Indeco SA
Specjalista ds. sprzedaży

- Promocja firmy na rynku Londyjskim,
- Rozwijanie bazy danych klientów,
- Doradztwo techniczne,
- Nadzór nad jakością wykonywanych zleceń,
- Raportowanie sprzedaży do biura w Polsce,
- Obsługa posprzedażowa,

2010-2012
Xwssports.com
Właściciel

- Nadzór nad budową sklepu internetowego,
- Kontraktowanie dostawców sprzętu sportowego,
- Budowanie bazy danych klientów,
- Obsługa klienta,
- Import sprzętu sportowego,
- Promocja firmy w trakcie eventów branżowych i internecie,

2003-2009
Home Depot Corp
Specjalista ds. sprzedaży

- Dobór materiałów na projekty wykończeniowe,
- Rozwijanie bazy danych klientów,
- Fakturowanie zamówień,
- Kontrola dostaw,
- Nadzór nad stanami magazynowymi,
- Nadzór nad terminowością zleceń,
- Obsługa posprzedażowa

Edukacja

2003-2006
Bergen Community College
NJ, Stany Zjednoczone
General Science

2001-2003
Stowarzyszenie Promocji
Przedsiębiorczości w Rzeszowie
Technik Informatyk

Hobby

- Sport,
- Zdrowe Odżywianie,
- Kino,
- Książka

Języki Obce

J. Angielski- Zaawansowany

Szkolenia

- Pośrednik w obrocie nieruchomościami
Nr. Licencji: 32265
- Zarządca w obrocie nieruchomościami
Nr. Licencji: w trakcie
- Ratownik KPP,
- Sommelier:
Nr. Licencji: 0105224S
Szkolenia Morskie
- Bezpieczeństwo w ruchu morskim
Nr. Licencji: GUM-5425-171954-4250/24
- Zarządzanie Tłumem
Nr. Licencji: GUM 1838-171954-8275/2024
- Ochrona w ruchu morskim
Nr. Licencji: GUM-1350-171954-8413/2024